

VERKOOP

BSO 3DE GRAAD COMMERCIELE SECTOR

Verkoop is veel meer dan klanten bedienen. Meer en meer wil de moderne klant een degelijk gesprek, een deskundig advies en hulp bij het nemen van de koopbeslissing.

In de richting Verkoop wordt er vooral aandacht besteed aan:

- Communicatietechnieken
- Toegepaste economie (boekhouding, bedrijfsbeheer,..)
- Praktische vaardigheden voor het correct administratief en financieel opvolgen van commerciële handelingen.
- Sociale vaardigheden (omgang met collega's, beleefdheid, stiptheid,..)
- Praktijkervaring (stages, mini-onderneming)



WAT IS JOUW TALENT?

GO! TALENT TECHNISCH ATHENEUM
BEGIJNHOF LAAN 1, 9200 DENDERMONDE
WWW.GO-TALENT.BE | 052/25.88.10

